

### 第1部 (株)日本M&Aセンター 常務取締役 大山敬義 氏



#### 中小企業M&A

#### 会社や事業の「譲渡・引継ぎ」とは。その実例と実務

##### [ポイント]

- 事業の引継ぎ先を探す。
- 創業者の今までのご苦労を目に見える形に変え、さらに技術と社員を守る。

##### [ポイント]

- 事業を他社より引継ぎ、相乗効果を生む。

#### 過去の講義録より抜粋

～中小企業のうち約65%は後継者不在。

「会社を是非存続したい」「自分についてきてくれた社員の将来を何とか守りたい」社長のその気持ちに応えるべく活動しております。～

～中小企業の事業引継ぎ(M&A)を成功させる秘訣は「M&Aを決して単なる売買だと思っはならない」こと。「会社はモノではなく、会社は人」。社長の興した大切な会社を承継していく一つの形なのです。～

～経営は「ロマンとそろばん」と言います。事業引継ぎも相手と「ロマン」が語れることが成功のカギとなります。～

### 第2部 栃木県事業引継ぎ支援センター統括責任者 大森治 氏

#### 事業引継ぎ支援センターの活動について

##### 『後継者がいない』『事業の引継ぎに不安がある』

事業引継ぎ支援センターは、法律に基づき、宇都宮商工会議所が国からの委託を受けて実施している事業です。

中小企業の皆様のご相談を事業承継に関する専門家がお受けします。



日時 平成27年 11月20日(金) 午後3時～5時

会場 宇都宮東武ホテルグランデ 4F 松伯の間 定員 50名

お申し込みはWebもしくはFAXにての受付 (後日、参加証と会場地図をお送りします)

当社ホームページから特設バナーをクリック又は、裏面申込書をFAX

FAX. 0284(42)9115 セミナー専用ダイヤルTEL.0284(43)2585

栃木県足利市本城2-1901-8 申込事務局:(株)浅沼経営センター

## 特別ご招待

参加費：無料

# 秋季経営者 M&A セミナー

日時 平成27年 **11月20日**(金) 午後3時～5時

会場 宇都宮東武ホテルグランデ 4F 松伯の間

### お申込・お問い合わせ

※お申込後、『秋季経営者セミナー』の名前で受講票を郵送いたします。

**Webから** <http://www.asanuma-keiei.jp/> から専用バナーをクリック

**お電話から** セミナー専用ダイヤルTEL.0284(43)2585 (受付時間：9時～17時)

**FAXから** **FAX. 0284(42)9115** 下記事項をご記入の上、FAXをお送りください。

貴社について	貴社名			
	部署・お役職		ご参加者名	
	所在地	〒		
受講票送付先		〒		
※上記以外へ受講票の発送を希望される方のみご記入をお願いいたします。		(お名前) _____ 様		
電話番号	携帯電話	<input type="checkbox"/> 会社 <input type="checkbox"/> 自宅		
メール	_____@_____			

※お客様からご提供頂いた個人情報は(株)日本M&Aセンター及び栃木県事業引継ぎ支援センター並びに(株)浅沼経営センターとの間で共有いたします。

※ご記入頂いた情報につきましては、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

※秋季経営者セミナー事務局 行



## FAX. 0284(42)9115

